



«Магнит» Агроконтрактация

**Виталий Фрикин, директор департамента по
контрактным производствам розничной сети
«Магнит»**

Динамика развития агроконтрактов

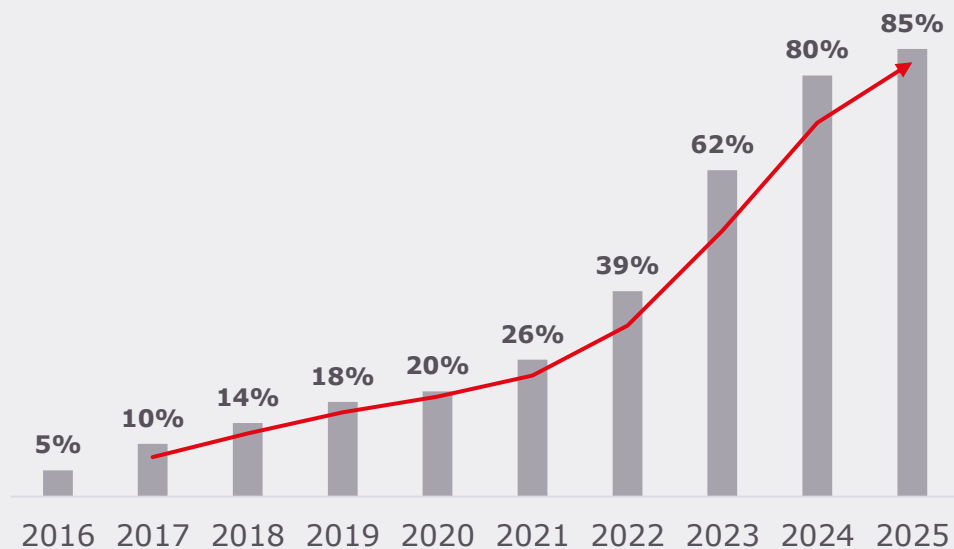


Целевой показатель департамента по контрактным производствам **1 миллион тонн** по следующим категориям:

- борщевая группа
- грунтовые овощи
- бахчевые
- семечковые
- косточковые
- ягоды
- орехи



Доля агроконтрактов в потребности сети, %



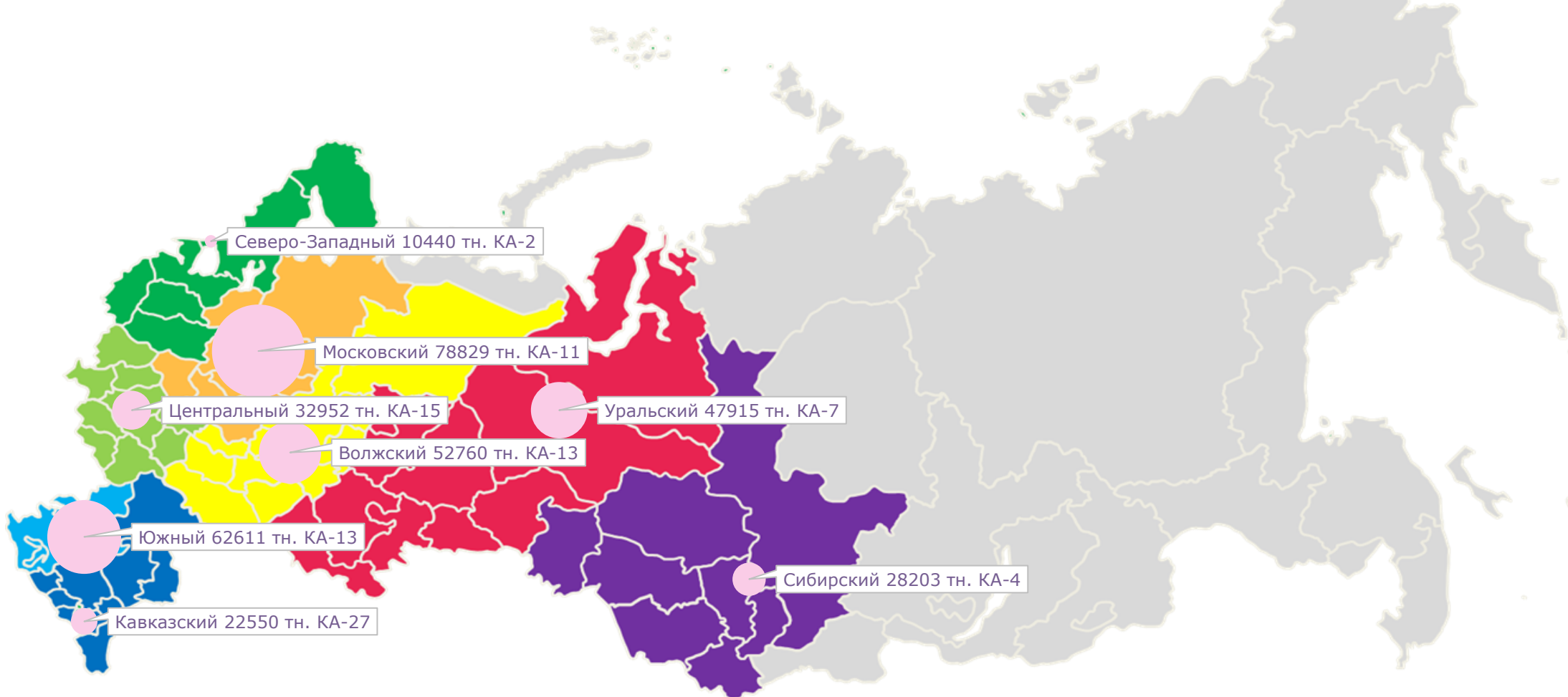
По тоннажу в указанных группах

92 сельхозпроизводителя уже сотрудничают с нами



У нас есть партнеры почти по всей стране.

Самый южный регион — Дагестан, на севере — Псковская обл., на востоке — Новосибирская обл.



*КА - контрагент

Бизнес-кейсы



**ИП Глава к(ф)х
Цирулев Е.П.
(Самарская обл.)**

**5 лет работы в рамках
АК**

**15 товарных позиций
поставляются в магазины
«Магнит»**

Один из крупнейших производителей овощей в Самарской области и в Среднем Поволжье. К таким результатам пришел за период плодотворного сотрудничества с компанией «Магнит» в рамках Агроконтракта. Еще в 10-е годы предприятие специализировалось на зерновых, овощи выращивались для собственных нужд. Сейчас производит более 15 товарных позиций овощей, включая мытую продукцию.

**Крестьянское хозяйство
Дружба ООО (Тюменская
обл.)**

**6 лет работы в рамках
АК**

За время работы в рамках сотрудничества серьезно модернизировал линии для фасовки различных овощей, построил новый цех мойки для картофеля с двумя линиями, модернизировал хранилища, закупил новую технику для перевозки продукции, самоходный комбайн для уборки картофеля, сейчас занимается покупкой ещё одного хозяйства, планирует расширяться и увеличиваться.

**Дорошенко Р.И. ИП
глава КФХ (Ростовская
обл.)**

**6 лет работы в рамках
АК**

**+100% увеличение
посадки лука**

+2 линии фасовки лука

За время работы в рамках сотрудничества купил две линии для фасовки лука 45 млн, построил новые хранилища общей мощностью 13 тыс. тонн, современную зону для подготовки товара, увеличил посадки лука на 100%, приобрел множество единиц с/х-техники и техники для перевозки овощей. Сейчас увеличивает ассортимент овощей для поставки в сеть.

**АО «Агрофирма
Бунятино»
(Московская обл.)**

**5 лет работы в рамках
АК**

**66% от общего объема
производства поставляется в
компанию Магнит**

Основополагающее предприятие Группы компаний «Дмитровские овощи». Предприятие работает с сотней крупных партнеров, прежде всего со всеми федеральными и с большей частью региональных торговых сетей. Основным партнером, на которого приходится до 2/3 всей реализации овощей, является «Магнит». В сети представлены овощи на развес, мытые, а также отваренные в вакууме с брендом «Дмитровские овощи».

**ООО «Вейделевское»
(Белгородская обл.)**

**4 года работы в рамках
АК**

За время сотрудничества модернизировали производственные мощности (линии сортировки и упаковки, холодильное оборудование). В феврале 2023 г. запущено производство яблочного сока прямого отжима мощностью производства 500 литров в час.

Наша цель – создать оптимальные условия сотрудничества



Агроконтракты с отечественными производителями – долгосрочные договоры на поставки будущего урожая с фиксированными объёмами и возможностью авансирования. Сельхозпроизводители получают гарантированный канал сбыта, механизм адаптации цен, согласно конъюнктуры рынка и сопровождение на всех этапах взаимодействия с сетью

Действующие опции:

- ✓ Агросопровождение профильными специалистами
- ✓ Авансирование будущего урожая
- ✓ Гарантированные объёмы сбыта продукции по согласованной цене
- ✓ Сюрвейерская оценка у поставщика
- ✓ Долгосрочное планирование
- ✓ Самовывоз товара транспортом компании со склада КА



Планируется:

- Разработка и внедрение программы лояльности, для постоянных и надежных поставщиков
- Инвестиции для расширения производства
- Создание электронной платформы
- Централизованные закупки (СЗР, удобрений, семян, упаковочных материалов и проч.)

Дополнительные услуги:

- доработка продукции (переборка, фасовка, мойка)
- хранение
- аутстаффинг
- консалтинг



Приемка продукции на РЦ осуществляется только по документам, температурному режиму, весу, упаковке



Укрепление доверия с/х- производителей к контрактам



Снижение логистических издержек (уменьшение возвратов)

УС 100%

Обеспечение стабильного присутствия товара на РЦ и в магазинах

Полное сопровождение по агроконтракту



Сами подготовим и заключим договора

- Для заключения договора агроконтракта требуется только получение от КА необходимых документов
- Оформление договора и предоставление КА готового договора для подписания
- Готовый договор направляется на согласование и по результату предоставляется КА подписанным, что дает право уже работать по договору



Помощь в оформлении документов

- Перед началом поставок КА предоставляется Инструкция с требованиями к сопроводительным документам при поставке на РЦ
- Для проверки корректности сопроводительных документов у КА запрашивается необходимый пакет документов. По результату проверки КА предоставляются комментарии по каждому документу, если они некорректны. Также ведется консультирование по оформлению
- Для оперативной настройки электронного документооборота направляем КА к службам компании



Помогаем урегулировать инциденты

- Каждая поставка КА на РЦ сопровождается, при возникновении проблем в части сопроводительных документов – подключаемся к данной проблеме и помогаем в решении
- Работа по урегулированию инцидентов, возникающих в процессе приемки на РЦ в части перепоставки, что обеспечивает для сети высокий уровень сервиса, а КА дает возможность избежать возврата
- Работа по урегулированию инцидентов, возникающих в процессе приемки на РЦ в части выгрузки, приемки и выдачи документов, уменьшения времени простоя



Логистические преимущества

- Взаимодействие с РЦ и КА на предмет проведения комиссионной приемки, КА в онлайн-режиме получает информацию о приемке его товара
- Подготовка графика по возврату вторичной тары (паллет)
- Подключение КА к самовывозу: сеть самостоятельно вывозит доп. объемы сетевого качества, что позволяет сохранить качество овощей

Дополнительный ассортимент – приоритетное направление развития



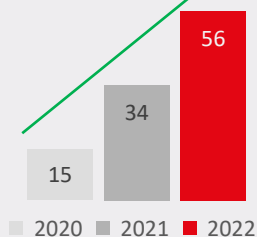
На данный момент рынок активно развивается в сторону дополнительного ассортимента и новых упаковочных решений для удовлетворения потребностей покупателей.

Положительная динамика по увеличению количества SKU в 2022 в сравнении к предыдущему году **+39%** по всем группам, в том числе по корнеплодам.

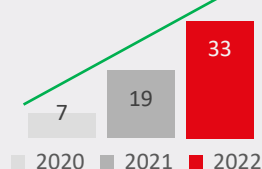
Продукты с добавленной стоимостью имеют более высокую маржинальность, что позволяет больше заработать поставщикам.



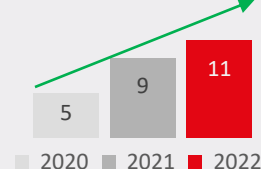
Итого, SKU



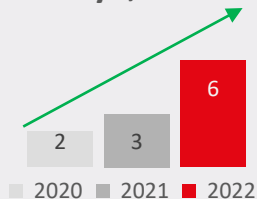
Картофель, SKU



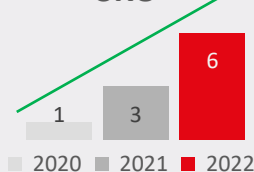
Капуста, SKU



Лук, SKU



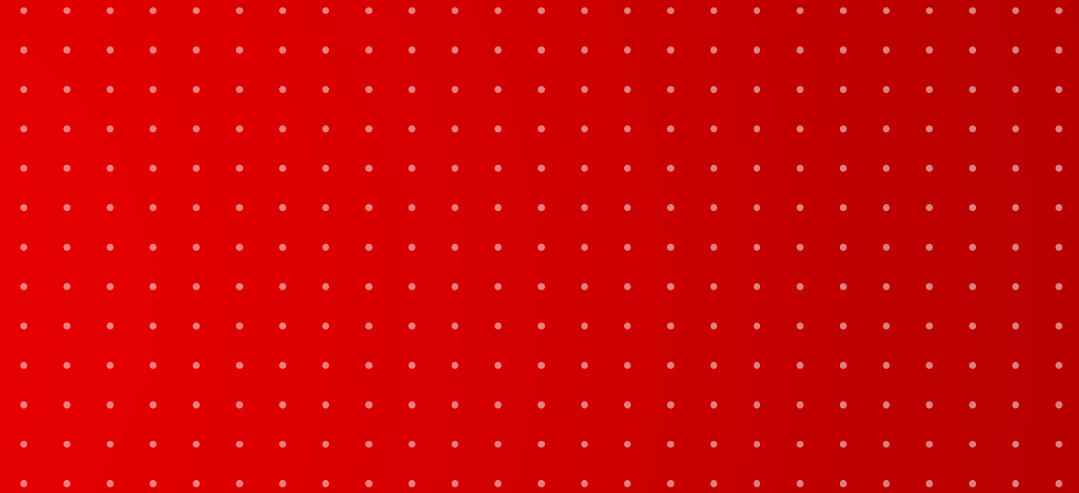
Морковь, SKU



Наша совместная цель – закрытие потребности доп. ассортимента по всем регионам!



Новая модель работы «Магнита» с фермерами (микропредприятиями)



Концепция сотрудничества

- Фермер получает возможность реализации своей продукции в наших магазинах
- Мы сохраняем качество фермерских продуктов, гарантированное местными поставщиками
- Покупатель приобретает сельхозпродукцию регионального поставщика, по оптимальной цене за счет прямых поставок

Варианты сотрудничества:

- Возможность участия в совместных инвестиционных проектах
- Взаимодействие с фермерскими хозяйствами через агрегацию
- Сотрудничество через объединение хозяйств в кооперативы

Что мы ждем от фермера:

Продукция заявленных стандартов качества, количества, стоимости

Взаимодействие с нами позволяет открывать фермерам НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ



Фермер – партнер «Магнита»



Гарантированные каналы сбыта



Инвестиции в фермеров для расширения производства



Централизованная закупка семян, СЗР, удобрений, материалов



Централизованная логистика



Предоставление услуг хранения/переработки/мойки и фасовки (Агрегатор)



Консалтинг



Агрономическое и технологическое сопровождение

Сервисы



Консультационно-обучающий центр по субсидированию и доступным кредитам, участию в гос. программах



Предоставление и диспетчеризация с/х-техники и транспорта



Предоставление тары для хранения, упаковки, расходные материалы, возвратная тара



Агрономическое сопровождение
Технологическое сопровождение
Юридическое сопровождение



Консалтинг и помощь по сертификации и маркировке



Помощь со сбытом продукции нетоварного/несетевого качества



Запчасти
закупка/ремонт/обеспечение



Аутстаффинг



Предоставление услуг хранения/переработки/мойки и фасовки (Агрегатор)



Транспортная Логистика



